

Overview

Goal

コンピュータの問題に対し、強力なソリューションを求めているクライアントにソフトウェア製品を提供し、新規ビジネスに必要とされるシステムの変更要求に迅速に対応する。

Challenge

適切なソフトウェア開発ツールで、解決策を見出す。

Solution

Cincom Smalltalk VisualWorks
Cherniak Software には、数々の企業ソリューション構築で使用実績があった。

Key Results

- ・ビジネスソフトウェア開発の継続的成長を維持。
- ・クライアントにフレキシブルなオプションを提供。
- ・新規ビジネスのニーズに伴う変更要求に迅速に対応
- ・新規ビジネスチャンスの増大。



Profile in success: **Cherniak Software**

Cherniak Software Builds Its Business on Cincom Smalltalk VisualWorks



カナダ、オンタリオ州トロントの Cherniak Software Development Corporation は、1978 年の創業時、クライアントのニーズに直接応える強力なビジネスシステムを供給したいと考えていた。

当時、Cherniak チームが使っていた開発ツールは、ビジネス向け BASIC 言語であり、後に、C 言語と RDBMS である Informix であった。

オブジェクト指向ソフトウェア開発の利点を追及し、優れたグラフィカルユーザーインターフェースを持つツールを探していた Cherniak は、Smalltalk を見つけた。

“Smalltalk を選んだ主な理由は、ソフトウェアの品質を向上させ、強力なアプリケーションをスピーディに開発できると思ったからだ。”

Bob Cherniak, Founder, Cherniak Software

Cherniak チームを Smalltalk にひきつけたものは、約束された「並外れた生産性」だったと語る創業者の Bob Cherniak 氏は、続けて、「つまり、主な理由は、ソフトウェアの品質を向上させ、強力なアプリケーションをスピーディに開発できると思ったからだ」と述べた。

Northern Telecom、後の Nortel が、Smalltalk で書かれたカスタムシステムを発売し、ビジネスチャンスを提供した。Cherniak が Nortel のために統合したライブラリーと開発ツールは、後にほかの目的一特に、伝統的製品である、企業システムに改造された。

Cherniak の創業期のクライアントは、鉄鋼加工業者で、連続的な加工製造システムを求めている。Cherniak は、全てを統合した企業システムを提供した。パーツスペックを網羅したサブシステム、製造現場のサブシステムをはじめ、それらに付随する、見積り、購入、在庫、発注処理、スケジュールの調整、品質管理、発送、送り状、会計報告まで包含したシステムだった。

Cherniak Software の製品には、データウェアハウスを、同等のシステムの 10~15 パーセントのコストで、スピーディにデザインし実装できる Alacrity Results Management (ARM) というシステムがある。エンドユーザーは、ビジネスの諸問題を業種やセクターを越えて解決するために ARM を活用している。Cherniak によれば、ARM はモデリングツールとして、他のツールでは困難なような状況でも、ビジネスアナリストが、モデルを構築することができ、複雑な状況ですばらしい働きをするというものだ。

Cincom Smalltalk VisualWorks のプラットフォームを採用したことにより、Cherniak Software は、卸売販売、製造、プロジェクト管理といった同社の伝統的マーケットで使われていた同様のシステムよりも、一層強力でフレキシブルなシステムを開発した。「わが社の製品ラインは多岐にわたっている。わが社のようなソフトウェアの会社は、たいてい、製品がひとつで、それに集中しているものだが。わが社で働いたことのある人は、異なる業界に行くと、『あのような別の業界なのに、とてもいい勉強になった。今のところで必要なことすべてを教わった』と言います。ロコミが、何よりも、わが社の成長の糧です。」と Cherniak 氏は言う。

Cherniak Software は、Smalltalk を選択し、ほぼ 30 周年になろうとしている。比較的小規模な会社ではあるが新しいアプリケーションを開発し、しっかりした設置基盤を支えている。

Cherniak チームは、空調設備など、通常、公開入札で一括販売されるような大型装置の販売会社をターゲットとした製品をまもなく完成させる。サプライヤーは、コントラクターから、資材の数多くの複雑なコストの見積りを求められて、たったひとつの最終決定価格を出さなければならない。何か一つの注文で何百万ドルもする可能性のある設備の場合、原価計算を支援する迅速かつ正確なシステムは、絶対必要である。コントラクターのスケジュールといえば、たいてい込み入っているものだが、それにあわせて、サプライヤーは、発注書を業者に発送し、資材の納入を効率よく処理しなければならない。このため、システムは、設定された規則にしたがって、複雑な代理店コミッションをうまく処理し、ノルマの進捗状況を管理し、繰延べ及び実現収益を管理できるものでなければならない。

「複雑なニーズがたくさんあるだけでなく、競争が激しいという意味でも、魅力的な世界です。受注のための見積り期限があと 1、2 時間後に迫っているときなど、殺気立っていますからね。」と、Cherniak 氏は言う。

最近、市場の潜在バイヤーに対するそのようなオファーを探知し比較する第三者機関が Cherniak Software の主要な企業システムを審査した。機能性と包括性の観点で、Oracle や SAP と同じグループにランクされたことは、会社の規模を考えれば、快挙といえよう。Bob Cherniak 氏は、Cincom Smalltalk VisualWorks を採用したことが、同社のすばらしい業績の要因であると考えている



シンコム・システムズ・ジャパン株式会社

〒106-0041 東京都港区麻布台 2-4-5 メソニック 39MTビル
Tel 03-3438-2792 Fax 03-3438-1823

<http://smalltalk.cincom.jp>